



真正強大的人都具備這五種思維！

《文選自「卡卡新聞」；圖選自「阿波羅新聞網」》

一個人強不強大，看他所做的事。

一個人做的事到底能不能成，是看他的思維方式。所以，優秀的思維方式雖不能一定讓一個人強大，但強大的人，是一定具備好的思維方式。

☀️長久關係比一味索取更重要

在人際交往中，我贊同「饋贈原則」。即認識一個人後，不要先想著能跟他。獲取什麼，而是先去幫他一個忙。在這個時代，大多數人都不會想要虧欠別人，哪怕你幫的是個小忙，在你以後需要幫助時，他也會記得給你還一個人情。

若你跟一個人剛認識，或者還不熟時，就去要求別人幫你的忙，那在很大幾率上，你很難和他建立起長久關係了。長久關係比一味索取重要得多，一段長久穩定的關係，會為你未來的人生路上增加更多的可能性。所以，別為了一時利益，損害了更為久遠的收益，一世的人比一時的錢重要。



☀️跟人打交道，是看他人怎樣而不是地位怎樣

大多數情況下，頭銜的確能代表一個人能力究竟如何，但是，這不意味著你跟人打交道，是把頭銜放在第一位。所謂屁股決定腦袋，並不是絕對真理，事實上，是你的腦袋，決定你日後究竟能坐到哪個位置。

如果你在交友上功利心顯得過強，請你記住一句話：什麼樣的人交什麼樣的朋友。你抱著功利心去交友，註定會交到一群功利心更強的人，這樣的關係，根本是無效的。甚至，還會將你拖入深淵。

真正強大的人，在交友層面，更看重認知和三觀這兩個維度，而不是地位和頭銜。強大的人，註定會吸引和他一樣強大的人。

☀️遇見危機不退縮，在逆境中體現價值

大多數人都會知難而退，而強者的思維方式「明知山有虎，偏向虎山行」，他們永不言棄。強者並不是有勇無謀，而是早已準備萬全，才胸有成竹往虎山而去。哪怕此路險境重重，他們也不會退縮，最終殺出重圍，成為千萬人稱讚的英雄。英雄之所以是英雄，是因為他能在危機里不放棄，作出跟大多數人不一樣的選擇，逆行而上。

在生活、學習和工作中也是如此，不要相信所謂的「吃力不討好」，若你「吃力」最後「沒討好」，那是因為你不够強，也沒想清楚。若你真的啃下了別人啃不下的骨頭，攻克了別人攻不下的難關，吃下了別人吃不了的苦頭，扛住了別人扛不了的大旗，你一定是真正強大的人。

☀️不追求穩定，始終享受不穩定

這裡的不穩定，不是指生活顛沛流離甚至四海為家。是指對自身的能力上限有更高的要求。過於「穩定」的生活和工作，並不意味著你的技能已經爛熟，而是你已經到達了成長的瓶頸。

很有可能，你所謂的十年經驗只是重複一年經驗十遍而已。你要不斷為自己尋找新的挑戰，學習新的技能，離開舒適區，主動尋找那些讓你感到「壓力」、「困難」的事情，你才能成長。就像躺在沙發上喝可樂註定比堅持健身容易，拿著手機打遊戲註定比抱著專業教材學習輕鬆。堅持後者的人的大多數都會比前者強大，這是不爭的事實。

☀️堅持自己的原則

很多人愛說：人來到社會上，註定沒法堅守自己的原則。我用我自身經歷證明了這句話是錯的，在我越來越強大後，我的稜角並沒有被磨平，反而越來越鮮明。

一個不能堅持自己原則的人，也許會在短時間內得到所謂的上升，但是，終有一天，他會翻船。堅持自己的原則，不是傻氣，更不是不懂人情世故，而是他們有著超出常人的毅力和遠見，只是暫時身邊沒人理解罷了。你不要因為他人隨波逐流，而放棄了自己的原則。

堅持下去吧，總有一天，你會看見曙光。